

3. september 2012

Translation

“INNOVATIVE LØSNINGER LØFTER ADVOKATRÅDGI- VER”

Økonomisk Ugebrev (www.ugebrev.dk) offentliggør hvert år en analyse af aktørerne på den danske Corporate Finance scene, herunder advokatfirmaerne.

Under titlen “Innovative løsninger løfter advokatrådgiver” interviewes managing partner Dan Moalem som den eneste i temaets afsnit om advokatmarkedet om Moalem Weitemeyer Bendtsens fremgang og markedsandele. Moalem Weitemeyer Bendtsen rangeres som det 6. mest aktive M&A-advokatfirma i Danmark – til trods for at Moalem Weitemeyer Bendtsen er mindre end 1/20-del så stor som dets primære konkurrenter.

I relation til firmaets høje krav til faglighed og opgavetyper udtaler Dan

“INNOVATIVE SOLUTIONS ELEVATE LAW FIRM”

Every year, the highly respected Danish financial weekly, Økonomisk Ugebrev (The Financial Weekly), publishes a survey of the market for Danish corporate finance advisors, including law firms.

Titled “Innovative solutions elevate law firm”, managing partner Dan Moalem is interviewed as the only attorney in the survey’s law firm section. The interview focuses on Moalem Weitemeyer Bendtsen’s achievements and increasing market share. Moalem Weitemeyer Bendtsen is ranked as the 6th most active Danish M&A law firm – despite our law firm being less than 1/20 the size of its primary competitors.

In the interview, Dan Moalem elaborates on the firm’s reputation for attracting

Amaliegade 3-5
DK-1256 København K

Tel: +45 7070 1505

Fax: +45 7070 1506

Mail: info@mwblaw.dk

Web: www.mwblaw.dk

CVR: 3162 7885

Moalem: "Vi synes ikke, at det gør noget, at man kan tænke sig om. Man kan sammenligne os med et specialiseret privathospital. Vi laver kun de komplekse operationer, det gør man også på Rigshospitalet, men vi laver bare ikke andet hos os".

Ligeledes udtaler Dan Moalem om firmaets fokusering på samhørighed og særlige kultur: "Vi lægger meget vægt på et partnerkoncept, hvor vi spiller meget sammen, og det kræver en helt særlig kultur og medarbejdertype, som kun giver grundlag for en *grow-slow* strategi".

Artiklen anerkender Moalem Weitemeyer Bendtsens erobring af markedsandele til trods for, at det samlede M&A-marked de seneste år har været mindre end halvt så stort som for 6-7 år siden. Således slår artiklen fast, at meget tyder på, at "nye" spillere som Moalem Weitemeyer Bendtsen har formået at forny sig i forhold til de "gamle" etablerede aktører.

Moalem Weitemeyer Bendtsen er glade for anerkendelsen i Økonomisk Ugebrev, og vi ser Økonomisk Ugebrevs analyse som en bekræftelse på, at vores specialiserede forretningsmodel og fokus på medarbejdersamhørighed anerkendes.

Hele interviewet og analysen kan læses på www.ugebrev.dk. Økonomisk Ugebrev anerkendes som et Danmarks mest fø-

associates with very high legal capacities to handle the firm's assignments: "We do not believe that the ability to think carefully counts on the negative side. You may compare us to a private hospital carrying out only complex surgery. That is also done at the large hospitals, but we simply only do complex surgery and nothing else."

Additionally, Dan Moalem talks about the firm's focus on cohesion and the special culture that the firm is known for: "We place significant emphasis on a cohesive and cooperative partnership, and this requires a particular culture and particular employees allowing only for a "grow-slow" strategy".

The article recognises Moalem Weitemeyer Bendtsen's increasing market share despite the fact that the M&A market has been less than half of the size of what it was six or seven years ago. Consequently, the article states that there is much that indicates that "new" players such as Moalem Weitemeyer Bendtsen have managed to renew themselves in comparison to the "older" established players.

Moalem Weitemeyer Bendtsen is pleased with the acknowledgement in Økonomisk Ugebrev, and we believe that the analysis is a confirmation and recognition of our highly specialised business model and focus on employee cohesion.

The interview and analysis may be read in full at www.ugebrev.dk. Økonomisk Ugebrev is widely recognised as

rende journalistiske tidsskrifter indenfor bl.a. Corporate Finance.

Har du spørgsmål til ovenstående eller interviewet, er du velkommen til at kontakte advokat Dan Moalem (dmo@mwblaw.dk) el. +45 30 37 96 10.

Denmark's perhaps leading journalistic periodical within, amongst other topics, corporate finance.

If you have any questions or require additional information on the above, please contact Dan Moalem (dmo@mwblaw.dk) or tel. +45 30 37 96 10.